

**BE
MOVED**

vol.81
令和7年4月号



株式会社ニッシンコーポレーション
社内報

環境衛生事業部 ダスキン 矢原支店

Syunya Sakamoto

坂本 俊也

令和5(2023)年6月入社

入社(応募)経緯

人と関わる仕事が好きで、中でも来店型のサービス業が大好きです。

前職だけはアウトソーシング事業を中心としたPCをカタカタする会社で働いておりましたが、それまではアルバイトを含めサービス業で働いておりました。PCを扱うことも好きなのですが、やはりサービス業で働きたいという思いから求人で見つけたダスキンへ応募しました。(他にも前職への考えなど理由はありますが・・・)

「喜びの種まき」や「損の道を行く」等、ダスキンの経営理念に、まさにその通り！と本当に感銘を受けたのが応募の決め手です。

現在の業務内容について

矢原支店では「一人一人が全ての業務をできるように」と日々活動していますので、現在の業務内容と聞かれれば「全て」になるのですが、その中でも中心で担当しているのはサービスマスターの業務になります。昨年の7月から担当したエアコン清掃はあっという間に100台以上となりました。

入社以降、自慢できる成果や こだわった仕事、思い出など

思い出に残っているのは、昨年8月にご契約をいただいたお仕事です。

他社商品を使用されていましたが、何度か伺っている間に担当者様が私を気に入って頂き商品全入れ替えになり初めて1万円を超えるご契約をいただいたことが成功事例として私の中で特に思い出に残っています。

また、工事中の新社屋に関しても商品のご提案をさせていただけることになっており、今回もお客様に満足いただけるよう、このつながりを大切にしていきたいと思っています。

前職での実績やエピソードなど

前々職にはなりますが10年前の19歳の頃、広島のカンパニースタンドで働いていた際にグループ主催の接客サービスコンテストという接客内容を競う大会で中四国優勝、全国4位の成績を収めたことです。接客にはもともと自信がありましたが成果として形に現れたことでとても自信に繋がりました。

ちなみに今でもカンパニースタンドの接客や動きは体に染みついています(笑)



学生時代の武勇伝や打ちこんだことは？

お金の事情で定時制の高校に進んだのですが、日中はとにかくアルバイトでお金を稼ぎました。夏休みは毎日朝8時から仕込みのために6時の電車に乗り、夜の21時に閉め作業して22時の電車で帰る毎日でした。

そこで自分のPCを購入して、自分が好きなジャンルの動画作品を作るようになりました。

動画制作にどっぷりハマってしまい、それから毎日、アルバイト→学校→動画制作の繰り返しでそれはそれで充実した日々を送っていました。

今でもそのジャンルで検索したら1ページ目に出るくらいには有名です。

環境衛生事業部
ダスキン矢原支店

さかもと しゅんや

坂本 俊也

趣味やプライベートの過ごし方

休みの日は、妻と出かけることが多いです。一緒にご飯を食べに行ったり買い物など夫婦ふたりでいろんなことを楽しみながら過ごしています。

たまに趣味のカードゲームの大会に行ったりもしています。

山口県の大大会で2連覇したり、世界に150枚しかないカードが景品の大会にも参加したところ2枚獲得したりと、山口県ではそこそこ強い方だと思っています。

ちなみに公式大会の審判ができる資格も持っています。

他には、趣味で動画作品も制作していました。

(最後に更新したのは2022年ですが)



趣味のカードゲームの
審判をした際の写真

入社以降の挫折経験や失敗体験など

来店型のサービス業が好きなのですが、反面、営業のような業種は苦手としていました。そのため飛び込み営業が苦手で、思うように成果が出せておりませんでした。

ですがサービスマスターの事業が始まり、お客様からご依頼があり、伺うことが増え、そこでベーシック3などのホーム商品の提案を中心に切り替えてからはとても楽しく営業ができております。

もちろん、他の営業も頑張っております！



妻の誕生日に福岡旅行をした際の写真

すべての方とお話しできてい
るわけではありませんが、会議や
グループ営業、研修などを通して関わらせていただいた方たちは
どなたも優しく、暖かい人であふれている会社だと思います。

会社のこんなところが
すごい& 改善ポイント

仕事に対する意気込み・想い

「お客様に喜んでいただくこと」これが仕事をする上でのモチベーション・原動力ですので、これからもたくさんのお客様からありがとうと喜んでいただけるような仕事ができていると思っています！

目標

これから夏に向けて、エアコン清掃のピークに入っていきます。

去年は、矢原支店がサービスマスター事業を始めて1年目でしたが、クレーム・事故0(ゼロ)で終わることができました！

今年もクレーム・事故共に0を目指します！



拠点REPORT



【所在地】 山口県下関市長府外浦町2-15

【営業時間】 7:00~22:00



店長
MITSURU MATOBA
的場 充



事業・店舗の特色

ニッシンコーポレーションの自社ブランドとして立ち上げられた喫茶業態の店舗です。7時から22時まで営業しており、喫茶・軽食をはじめ、ステーキやハンバーグ・カレー等のお食事メニューまで提供しています。自社ブランドの為、メニュー開発から販促企画や施策まで独自展開している事が出来るのが強みです。アルバイトの方々でも新メニューの開発やPOP作成、販促に携わる事が出来ます。客層は、高齢層の方も多くご来店いただいております、幅広い年代に愛されている店舗です。

2015年(平成27年)9月OPEN

STAFF 紹介

新人スタッフの1人です。

東京の大学に通いながら、長期休暇を利用して勤務してくれています。持ち前の明るさと、元気な笑顔でまだ少ない勤務経験でありながらお客様やスタッフと楽しくコミュニケーションを取れる逸材です。

YOU ONIZAKI

鬼崎 釉さん



店舗にはオープニングスタッフをはじめ多くのスタッフが在籍していますが、清掃や指導育成までいつも快く引き受けてくれる頼りになるスタッフです。声も良く通り、気遣いも出来る心強いPAさんです。

AYUMI ONISHI

大西 亜弓さん



メンバー構成

社員1名、パート・アルバイト22名
(主婦8名 フリーター3名 大学生5名
高校生6名) 2025(令和7年)3月現在



事業・店舗の強み

オリジナルブランドの強みを活かしたメニュー構成と、店舗内にて自家焙煎している珈琲が強みです。

店内の販促物や飾り物もPAさん達が協力しながら行っているの、楽しみながら働く事が出来ると言えます。

どんなメニューも開発出来るのでオリジナル性が高く、作りたいものを独自に開発する事が出来る反面、見栄えや材料など自分たちで全て考える必要があります。



Coffee



あけぼの珈琲 ホームページ

Instagram

X

今後の目標

まだまだ認知度は低いのですが、ミルフィーユケーキのようにお客様からの信頼と評価を層のように重ね、下関で一番の喫茶店になる事を目標にしています。課題もありますが、市外や県外からも当店へ来店したくなるような一目置かれる店になるよう、日々精進していきます！



春の期間限定メニューの販売を3月24日(月)から開始しました。苺や桃を使用したデザート、菜の花や筍を使用したお食事もあります。ご来店の上、是非ご賞味ください！お土産やギフトボックスなどの販売も行っています。近くにお寄りの際は、ご来店をお願いします！皆様のお越しをお待ちしております。



春の期間限定メニュー詳細は6ページをご覧ください



PRESIDENT COLUMN VOL.81

感応道交とは 仏と人間の気持ち・または教える者と教え
られる者の気持ちが通じ合い融合すること

～全従業員の気持ちをひとつに～

新年度に向けて

新年度を迎え、改めて皆さんと共にスタートを切れることを、大変嬉しく思います。

近年の経営環境の激しい変化に対応すべく、皆さんには新しいアイデアや新たな取り組みに積極的にチャレンジしていただき、有難うございます。

今後も会社としては、皆さんの挑戦を全力でサポートしていきます。

そんな中で初めて対応することが多く戸惑いや不安もあると思います。

それでいいんです。

以前、先輩経営者からこのように言われたことがあります。

「不安があることはいいことだ」

「不安のない人は成長しない、不安があるからこそ成長できる。」

「大切なことは不安に対してしっかりと準備をして、そして行動に移すことだ。」

「そして計画したことや準備したことが、期待通りの成果につながらないこともあるでしょう。」

「しかし準備や計画が無ければ、その場しのぎの行動となり、無駄なものが発生します。」

「準備があるから成果と反省を感じ取り、次の行動に移すことが出来るのです。」

今期も新たな計画を立てましたね。

大切なことは準備をし、行動に移すこと。

そして、今よりも少しでもいいので皆さん自身が成長したことを感じる事が出来るようにしましょう。

そうすれば結果はおのずとついてきます。

最後に、本年度も「チームワーク」と「挑戦する姿勢」を大切にしながら、一緒に素晴らしい一年にしていきたいと思います。

皆さんの活躍を期待しています。

そもそも企業も学校も4月始まりが多いのは何故？

暦年の新年とは別に、それぞれの目的に合わせて決められた1年の区切りのことを年度と言いますが、よく用いられるのは、官公庁などが予算に沿って業務を行う期間である「会計年度」、学校の学年の切り替わりを目的とした「学校年度」です。どちらも4月から3月までを区切りとしています。どちらが先？ どちらの基準に合わせたの？ という疑問ですが、それは政府の会計年度のスタートが4月1日だからといわれています。学校運営に必要な補助金を政府から受け取るためにも、会計年度に合わせたほうが都合がよかったためともいわれています。

(会社における会計年度は、各会社ごとに異なります)

学校の年度始まりも各国で異なります。日本国以外の従業員が在籍している事業所では、話しのきっかけになるのではないのでしょうか。

<1月>南アフリカ、ニュージーランド、シンガポール
<2月>オーストラリア、ブラジル
<3月>韓国、アルゼンチン、アフガニスタン
<4月>日本、インド、パナマ
<5月>タイ
<6月>フィリピン、ミャンマー
<8月>ドイツ、デンマーク
<9月>中国、アメリカ、イギリス、フランス、イタリア、ベルギー、ロシア、カナダ、メキシコ、モンゴル、ベトナム
<10月>カンボジア ※順不同 / インターネットより引用

大阪王将事業部 社内インセンティブ結果報告



第1弾

ドリンク類・デザート売上シェア率

令和6年8月1日～10月31日

第2弾

本部推奨商品売上シェア率

令和6年12月1日～令和7年2月28日



北九州黒崎店

防府店

北九州黒崎店
西田トレーナー

河野社長

防府店
郷店長

下関棕野店
上向さん

下関棕野店

CONGRATULATIONS

北九州黒崎店

蒲原SV総評

今回約10年振りの開催となりました社内インセンティブ、まずはこういった場を設けさせていただき、ありがとうございました。計6ヶ月となるロングランのインセンティブでしたが、店舗間での盛り上がり、まちまちだったことが反省点です。

しかし、このインセンティブを実施したことで、店舗ではおすすめトークのスキルが期待でき、また売るための努力を考えたと思います。この考動は今後本部推奨商品が出るたびに実施し、"KING OF大阪王将"での上位入賞を我社で独占したいと思います。



あけぼの珈琲
下関長府店

季節
限定

Spring menu

店長おすすめ!

「ナポリタン」は当店自慢のメニューですが、春野菜をふんだんに使用した「春野菜のナポリタン」を春限定で販売中です。定番ナポリタンも勿論ございます!



菜の花と筍の焼きパスタ
(自家製ジャポネソースを使用)

菜の花・筍・豚バラを使用した春の訪れを感じる一品です。特製のジャポネソースを全体に絡めており食欲をそそるパスタになりました♪
彩り豊かで様々な食感が楽しめるパスタです!是非ご友人・ご家族と一緒にお楽しみ下さい。

Welcome Spring



春野菜ナポリタンプレート
(春ナポリタン・ドリンク付)



春野菜ナポリタン

たっぷり苺の
贅沢フレジエ

数量
限定



瑞々しい苺をたっぷり使い、クリーミーなカスタードと共に層状に仕上げたフランスの伝統的なケーキです。

うぐいすしふぉん



ふわふわのシフォンケーキをうぐいす餡でデコレーション。春を感じさせるほのかな甘さが特徴です。

甘く香る白桃を主役にした爽やかなパフェです。見た目も楽しくなるようにしています♪



抹茶のガトーショコラ



ストロベリーパイ



白桃たっぷり春パフェ



濃厚な生チョコレートの風味が広がる滑らかなプリンで、口の中でとろけるような食感が魅力です。

濃厚
生チョコ
プリン

ほろ苦く、濃厚な抹茶のガトーショコラです。ホワイトチョコレートが隠し味です。

是非、あけぼの珈琲の
自家製《春パスタ》《春スイーツ》をご賞味下さい

店舗情報は4ページをご覧下さい

人事だより

新入社員紹介



はじめまして！ダスキン矢原支店の藤田健太と申します。
私は野球部だったこともあり、元
気と根性が長所です。明るく全力
で仕事をしていきますので、応援
よろしくお願いいたします。

ダスキン 矢原支店 Kenta Fujita
藤田 健太さん

令和6(2024)年12月16日入社



2025年2月1日付でダスキン幡生支店
の事務員として1年半ぶりに復帰した
多田真由美と申します。
高卒で入社しダスキン日進へ配属以
来、長くお世話になっておりました。
この度またご縁をいただきましたの
で、精一杯頑張らせていただきます。
宜しくお願い致します。

ダスキン 幡生支店 Mayumi Tada
多田 真由美さん

令和7(2025)年2月1日入社



この度VANSAN山口湯田店で働かせて
いただくことになりました三島です。
お客様に喜んでもらえるような店に
していくために日々、精進していきたい
と思います。
よろしくお願いします。

VANSAN 山口湯田店 Yasuo Mishima
三島 康生さん

令和7(2025)年3月1日入社



清掃業は未経験でなかなか慣れな
いですが、先輩方に教わり、少し
でも早く一人前になれるよう精一
杯努力します。
宜しくお願い致します。

ダスキン 幡生支店 Misaki Jinbo
神保 実咲さん

令和6(2024)年11月25日入社



ダスキン高須支店で勤務させて頂
くことになりました古賀和希です。
この業界は未経験でまだ何もわか
りませんが、早く戦力になれるよ
う日々頑張っていきたいと思いま
す。宜しくお願いします

ダスキン 高須支店 Kazuki Koga
古賀 和希さん

令和6(2024)年12月16日入社



はじめまして。
インドネシアから来ましたアルディ
です。皆、優しくしてくれます。仕
事は大変だけど何とかできていま
す。一番きついのは、外国人が自分
しかなくて、話すのが難しいこと
ですが、頑張ります。
よろしくお願いします。

麵場田所商店 下関駅前店 MUHAMMAD ARDI SETIAWAN
ムハマド・アルディ・セティアワンさん

令和7(2025)年2月4日入社

異動

R Bakerえきマチ1丁目折尾店

Hiromasa Miyoshi

店長 三好 弘剛さん

令和7(2025)年3月1日付

旧) R Baker広島HiroPa店 チーフ

編集後記

季節は春。暦の上での春は、立春から立夏の前日まで(今
年は2/3~5/4)を指しますが、気象庁の定義では3月から5
月までの期間と云われています。様々な花が咲き、春とい
えば桜やチューリップ・菜の花などを思い浮かべる方も多

いのではないかと思います。当社には自国民は勿論、多国
籍の方が在籍しています。それぞれの国を象徴する花《国
花》を検索してみましたので紹介致します。

(花名の下は花言葉です。色によっても異なるようです。国花・花言葉共
インターネット上で検索しました。異なる場合は申し訳ありません。)



中国

梅

「忠実」「高潔」
「忍耐」「上品」

牡丹

「富貴」「壮麗」
「王者の風格」
「誠実」「高貴」「思いやり」



インドネシア

茉莉花
(ジャスミン)

胡蝶蘭

「愛らしさ」「優美」
「幸福」「あなたと一緒にいたい」
「幸福が飛んでくる」
「純粋な愛」



日本

桜

「精神の美」「優美」
「純潔」「あなたに微笑む」

菊

「信頼」「高貴」
「高潔」「高尚」



ベトナム

蓮

「清らかな心」「神聖」「休養」
「沈着」「離れゆく愛」
「救ってください」「雄弁」



ミャンマー

花梨

「唯一の恋」
「豊麗」
「努力」

沙羅双樹

「愛らしい人、清楚ではかない美しさ」

国内・海外で山火事や天災などが発生しています。いずれもどこで発生して
もおかしくありません。他人事ではなくしかし怖れ過ぎずできる備え等をし
安全に暮らせまうように。

絶えず前進し、人々の心を動かし続ける
そして、日本中、世界中の人に感動の渦を巻き起こそう

株式会社ニッシンコーポレーション

発行担当：経営管理部 藤川

社内報に関するご意見・ご要望がありましたら

お気軽にお知らせください

掲載情報もお待ちしています

recruit@nissincorp.com

